

مؤسسة مونجو دانيت

تقديم مؤسسة مونجو دانيت

تعتبر مؤسسة مونجو من الشركات الاستثمارية الرئيسية العاملة في مجال نشاط التجزئة للمصارف في المملكة المتحدة. ولدينا فريق يتكون من 32 عضوا مقره في أكسفورد. وعملنا في السنوات الأخيرة مع المصارف الكبرى في المملكة المتحدة بما فيها باركليز، اتش اس بي سي، رويال بنك أوف اسكوتلندا، ولويدز تي أس بي. هذا بالإضافة إلى العديد من المنظمات الصغيرة. ويتركز عملنا في تحقيق قيمة مضافة إلى أنشطة عملنا وذلك بتقديم المشورة والتوصيات بالسرعة والدقة التي تسمح لهم بتحقيق تقدم مربح. ونخصص في المشروعات الصغيرة الفعالة بتكاليف مناسبة للمعاونة في المجالات التي يحتاجونها. وتستخدم المصارف خدماتنا مفضلين على خدمات الشركات الاستثمارية الدولية الكبرى للسرعة التي نتمتع بها مع قلة التكلفة وسهولة التعامل معنا. ونظرا لاننا نعمل مع العديد من المصارف ومن المستويات المختلفة، فلدينا الامام التام بالأنشطة والتغييرات التي تحدث فترات كبيرة وسريعة. لهذا السبب ينظر إلينا على اننا لسنا فقط مستشارون ولكن خبراء ممارسون.

ومع بدء العمل مع مؤسسات الخدمات المالية في الخليج، فإن هذه النشرة توضح المجالات التي نتمتع فيها بخبرات واسعة وعملنا مع المصارف في الوقت الحاضر.

مجالات خبرتنا

10- تقييم التسويق * نقوم بتقييم كفاءة البنية، العاملين، الادارة في إدارات التسويق	1- تحليل البيانات * نقوم ببناء قاعدة بيانات تحليلية بسيطة للمصارف * نحدد العملاء التي يغلب احتمال شرائهم منتج آخر، أو يقفلون حساباتهم * نقوم بتحديد منتجاتكم المربحة والعملاء والمصادر
11- الادارة المؤقتة * نقدم المديرين المهرة الذين يمكنهم العمل مع فريق المصرف لأسابيع أو لأشهر	2- بناء نظام مبسط لادارة المعلومات * نقدم المهام الرئيسة لأنظمة معلومات العملاء بتكاليف مخفضة * متابعة استفسارات العملاء واداء مبيعات العاملين * ارسال خطط الاتصال بالعملاء إلى العاملين في مبيعاتكم * تقديم مصور كامل عن عملناكم
12- التوظيف نوظف كبار المديرين التنفيذيين، الفئات المتوسطة من المديرين في المصارف في أنحاء العالم.	3- الاحتفاظ بالعملاء نحن خبراء المملكة المتحدة في الاحتفاظ بالعملاء
13- تدريب المديرين التنفيذيين * نقدم خدمات التدريب الخاصة لكبار المديرين والفئات المتوسطة من المديرين	4- فعالية مبيعات الفرع * نقوم بتقييم أنشطة مبيعات المصارف * نقوم بإجراء تحسينات في توظيف العاملين، التدريب، تدريبات في الادارة وتركيبه المبيعات
14- الرهن العقاري * نحن خبراء عالميين في الرهن العقاري * نحن خبراء في كل عناصر البناء وأعمال تحسين الرهن العقاري	5- توسيع شبكة الفروع * نقدم المشورة فيما يتعلق بتوسيع شبكة الفروع * نقوم بتقييم عمليات الفروع الحالية ونقدم التوصيات بكيفية التحسين
15- تقييم تقنية المعلومات * نقدم المشورة للمصارف فيما يتعلق بتقنية المعلومات * نقدم المشورة عن التقنية المطلوبة (وغير المطلوبة) * نقوم بمراجعة التقنية الحالية لتمكين المصرف من تحقيق أقصى فائدة من الانفاق * نقوم بمراجعة مشروعات تقنية المعلومات التي تبين خطأها	6- التسويق الإلكترونيا مباشرة على الشبكة * نخطط، تطور، وننفذ مواقع جديدة * نقيم ونحسن المواقع الحالية * نمكن المصارف من العمل بكفاءة مربحة إلكترونيا ومباشرة على الشبكة
16- كفاءة التشغيل * خبراء عالميون في تحسين كفاءة التشغيل * نقوم بتقييم فعالية مجالات التشغيل الحالية * نقوم بتحسين سرعة الاداء و / أو النوعية * نقوم عادة باستبعاد نحو 20 - 40 % من التكلفة الأساسية لتلك المجالات التي تعمل فيها وتوفر للمصرف تكلفة عملنا في 6 أشهر	7- استراتيجية التوزيع وتحديد الموقع في السوق * نوصي بالاستثمارات الهامة في الفروع، مراكز الاتصالات وأنشطة الانترنت
17 - تناول عمليات الاندماج * نقوم ببذل الجهد في المجالات الرئيسية : المبيعات ، التسويق ، تقنية المعلومات ، مهارات التشغيل ، الخزانة ، الاستراتيجية التجارية ، معلومات الإدارة	8- تطوير وتقييم المنتج * نقيم تصميم وتسويق المنتج * نحن خبراء عن الحسابات الجارية ، الفروض ، الرهن العقاري ، الادخار والاستثمارات ، وبطاقات الائتمان والدين * نعلم المنتجات الجديدة والعمل مع المصارف للتأكد من تحقيقهم للأهداف المرجوة
18- ورش العمل الداخلية * نقوم باقامة دورات في المجالات أعلاه، في مقر المركز الرئيسي للمصرف للعاملين ، والإدارة * نقوم بتقديم المعلومات والخطط المخزنة عن الأنشطة الحالية للمصرف	9- علاقات التسويق * نقوم بتقييم وتحسين اتصالات التسويق * التأكيد على قيام المصرف بالتركيز على العملاء المناسبين